

Senior Consulting™

VILKEN KONSULT SKALL VI VÄLJA?

KONTAKTA SENIOR CONSULTING AB FÖR HJÄLP
(Vi har en bank av lämpliga och kvalificerade konsulter)

Svara med företagsnamn, bransch, antalet anställda, verksamhetsort. Organisationsnummer. Notera vilket område ni är intresserade av.

Vi återkommer med information om vår modell för att finna den bästa lösningen. Detta första skede är kostnadsfritt.

e-mail: raoul@hasselgren.biz

Affärsidé Senior Consulting AB

Bakgrund

Det finns i princip två typer av konsulter. Professionella konsultföretag med omfattande verksamhet och resurser, ofta specialiserade på tydliga konsultområden och ofta lierade med internationella nätverk. Den andra typen är enmans- eller fåmansbolag med före detta företagsledare eller specialister, som i många fall skaffat en gedigen erfarenhet och kontaktnät från tidigare anställningsförhållanden. Dessa spänner över olika funktions- och ämnesområden, men kan ha begränsningar i tid och ekonomi och därför begränsade resurser.

Affärsidé

Under sammanlagt nittio år i näringslivet har vi i Senior Consulting AB stött på och lärt känna hundratals skickliga experter och generalister, som efter framgångsrika år nu har tid och lust att fortsätta på deltid med spännande konsultuppdrag. Vi förmedlar dessa kontakter. Men inte bara det. Vi gör analysen och går igenom strategin med uppdragsgivaren. Taktiken och aktiviteterna svarar konsulten och bolagets chefer gemensamt för. Konsulten arbetar direkt med uppdragsgivaren. Fakturerar sin tid. Vi kvalitetskontrollerar fortlöpande. Efter upprättat sekretessavtal, en projektbeskrivning och därefter

kostnadsberäkning, svarar vi för val av konsult, som presenteras för godkännande av uppdragsgivaren.

Ämnesområden

I grunden kan vi åta oss alla företagsekonomiska uppdrag med vår uppläggning. Men vi är specialister på följande ämnesområden...

- PR, relationik och informationsfrågor
- Detaljhandelsstrategier
- Marknadsföring och försäljning
- Styrelsesammansättning
- Valberedningsarbete
- Styrelsearbete
- Styrelseutvärdering
- M&A, fusioner och fissioner
- VD-rekrytering och VD-utvärdering
- Ordförandeträning
- Risk Management
- Strategiarbete
- Bolagsstämmofrågor
- Förändringsledning
- Projektledning
- Kvalitetssäkring
- Styrning
- Innovation

Arbetsgång

Vi tar inte betalt för första mötet. Då diskuterar vi problem och möjligheter. Om vi finner varandra och får ömsesidigt förtroende skriver vi ett sekretessavtal.

Därefter gör vi en analys, som vi debiterar timarvode för (1 500 kr per timme) samt ersättning för out-of-pocket-expenses. Är vi överens om analysen utarbetar vi därefter en projektbeskrivning. Vi väljer ut en lämplig huvudansvarig konsult ur vårt register, som presenteras för uppdragsgivaren, som skall godkänna valet efter intervju och diskussion.

Blir parterna överens startar arbetet och det blir täta kontakter mellan huvudkonsulten och uppdragsgivaren samt chefer med medarbetare. En tidplan skall utarbetas och ständigt följas. Konsulten lämnar offert och fakturerar sin tid och kostnader direkt till uppdragsgivaren. Senior Consulting kvalitetssäkrar fortlöpande.

Efter delrapporter och så småningom slutrapporten föreslår konsulten vem som skall göra vad inom uppdragsgivarens organisation.

Ett år efter avslutat konsultarbete gör vi ett ”återbesök”, som är kostnadsfritt. Frågor av typen – ”Vad var bra? Vad var mindre bra? Hur skall vi kunna förbättra ytterligare?” diskuteras och penetreras.

Kontakta Senior Consulting AB (org.nr: 556701-62579) för mera information och referenser.

e-mail: raoul@hasselgren.biz